

> a cura di **Carlo Bianco** > **Mariacarla Giorgetti** > **Patrizia Riva**

Concordato fallimentare

Profili giuridici ed economico-aziendali
Casi

Presentazione di
Alessandro Solidoro

Prefazione di
Filippo Lamanna

 Egea

Concordato fallimentare

> a cura di **Carlo Bianco** > **Mariacarla Giorgetti** > **Patrizia Riva**

L'introduzione nella legge fallimentare di nuovi istituti per la soluzione della crisi d'impresa impone un diverso approccio da parte di tutti i soggetti coinvolti nella crisi, in particolare dei professionisti che assistono l'impresa in difficoltà. Il volume affronta il tema del concordato fallimentare, che è stato radicalmente innovato dal d.lgs. n. 5/2006 e dal correttivo 2007.

Nella prima parte, il volume analizza i profili di diritto sostanziale e di diritto processuale, la valutazione economica della proposta e gli aspetti fiscali della procedura. Nella seconda parte si affrontano gli aspetti economico-aziendali, dalla relazione giurata dell'esperto estimatore, all'affitto d'azienda quale strumento per realizzare il concordato, compresa la valutazione del congruo canone, mentre nella terza parte sono analizzati alcuni interessanti casi concreti.

Le indicazioni degli Autori - giuristi, aziendalisti ed esperti commercialisti - permettono di comprendere le possibilità offerte dal concordato fallimentare, non puro strumento di chiusura del fallimento ma di soluzione della crisi d'impresa, nonché potenziale opportunità di investimento.

Il taglio dell'opera, che affianca all'approfondimento teorico l'analisi delle criticità operative, è stato pensato come supporto per gli "operatori del diritto concorsuale".

Carlo Bianco, dottore commercialista e revisore legale, è Presidente della Commissione Gestione Crisi d'Impresa e Procedure Concorsuali ODCEC di Milano e Consigliere della Fondazione dei Dottori Commercialisti di Milano.

Mariacarla Giorgetti, professore ordinario in Diritto processuale civile nell'Università degli Studi di Bergamo e avvocato in Milano. Esperta nel contenzioso fallimentare e nella gestione negoziale della crisi d'impresa.

Patrizia Riva, Ph.D., professore aggregato nell'Università del Piemonte Orientale, è responsabile della formazione continua ODCEC di Milano e della Scuola di Alta Formazione della Fondazione dei Dottori Commercialisti di Milano. Dottore commercialista e revisore legale.

ISBN 978-88-238-3382-1



9 788823 833821



S.A.F. LUIGI MARTINO

Fondazione dei Dottori Commercialisti di Milano

Euro 29,00

www.egeaonline.it