



EMERGE DALL'OSSERVATORIO FOCUS PMI DI LS LEXJUS SINACTA

La crisi chiede consulenti

DI MARIA CHIARA FURLÒ

La consulenza legale alle pmi è sempre più a 360°: dalla contrattualistica al contenzioso, un avvocato che segue le piccole e medie imprese deve essere in grado di supportarle nei rapporti con le banche (sempre più difficili) e nei processi di internazionalizzazione. L'assistenza vincente è quelle sempre più specializzata, così come la presenza sul territorio. Uno degli studi italiani che si sta caratterizzando per l'attenzione sul target Pmi è **LS Lexjus Sinacta**, che pochi giorni fa ha presentato a Milano Focus Pmi, l'osservatorio annuale promosso con l'Istituto Guglielmo Tagliacarne, Fondazione di Unioncamere per la promozione della cultura economica.

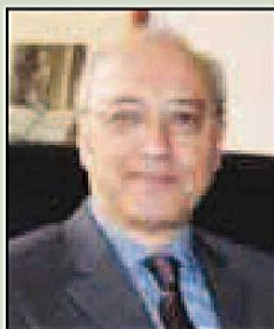
I risultati dell'indagine condotta quest'anno su di un campione di 1.600 piccole e medie imprese italiane hanno evidenziato come la perdurante crisi economica abbia lasciato un segno indelebile sulla capacità delle imprese di gestire puntualmente i propri fabbisogni finanziari: più del 40% delle pmi ha riscontrato problemi ad affrontare gli impegni presi con le banche, mentre quasi il 12%, nell'ultimo anno, ha avuto difficoltà di tipo sistematico. La condizione delle imprese più piccole è in tal senso particolarmente critica, poiché la percentuale di chi non ha avuto

problemi di sorta scende al 53%.

Vanno meglio le imprese con una dimensione di mercato sovranazionale che riescono a gestire più facilmente gli assetti finanziari rispetto a quelle che operano in contesti di mercato «domestici». Gli investimenti vengono realizzati sempre più spesso tramite capitale proprio o dei soci. In diversi casi il canale bancario non viene per niente utilizzato, soprattutto tra le imprese di più recente costituzione, quelle che hanno più difficoltà a conquistare la fiducia delle banche.

«L'assistenza professionale alle piccole e medie imprese deve essere necessariamente tarata sulle nuove esigenze che queste presentano», commenta **Franco Casarano**, partner di LS Lexjus Sinacta. «Lo

sforzo che gli imprenditori fanno per affrontare la congiuntura negativa della crisi economica in atto, attuando politiche di aggregazione tra imprese e sviluppando processi di crescita sui mercati internazionali, non consente più all'avvocato di limitare il proprio intervento al contenzioso e alla consulenza ordinaria nell'ambito commerciale, ma gli impone di affiancare questo sforzo, dando assistenza tecnica specialistica nella realizzazione di partnership con altre imprese, nella predisposizione di contrattualistica internazionale, nella consulenza nell'ambito della fiscalità internazionale».



Franco Casarano