

Formazione

Promozioni

Calendario Corsi

Corsi In House

Contatti

FAQ

Catalogo Corsi

Online il Catalogo
Altalex Formazione
Febbraio - Luglio
2014
Scopri tutte le novità.

Scarica il catalogo

Sconti e agevolazioni



Iscriviti prima
Sconto 10% per
Iscrizioni e pagamento
30gg. prima del master



Sconti di gruppo:
• 2 partecipanti: 15%
• 3 partecipanti: 20%
• 4 o più: 25%



Under 30:
Sconto 20%

N.B. Gli sconti non sono cumulabili



**Possibilità
di finanziamento**



**Master finanziabile
con fondi
interprofessionali per
dipendenti di aziende e
studi**

Iscriviti alla nostra newsletter

Inserisci il tuo indirizzo

Il mio carrello

Non hai articoli nel carrello.

Master

- Diritto del lavoro
- Diritto dello sport
- Contrattualistica intern.
- Diritto bancario e finanziario
- Diritto della moda
- Diritto proprietà industriale
- Diritto societario
- Diritto fallimentare
- Processo Civile
- Diritto e processo penale
- Diritto alimentare
- Diritto condominiale
- Processuale familiare
- Diritto della navigazione
- Bilancio d'esercizio
- Diritto degli appalti
- Diritto immobiliare
- Diritto cinese

Ricerca per Tipo

- Esame avvocato **New**
- Master
- Corsi avanzati
- Magistratura

MASTER BREVE IN CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE

Milano 30 maggio - 27 giugno 2014
Bologna 14 giugno - 12 luglio

5 incontri, 25 ore in aula

Formazione continua avvocati: accreditato 24 ore CNF

Quota di partecipazione:

€ 640,00 +iva

Sconti di gruppo:

2 partecipanti a **€ 544,00 (+iva)** ciascuno
3 partecipanti a **€ 512,00 (+iva)** ciascuno
4 partecipanti a **€ 480,00 (+iva)** ciascuno

Sedi per questo corso:

Iscriviti al corso di Milano

Quantità

€ 640,00+iva

Iscriviti al corso di Bologna

Quantità

€ 640,00+iva

continua con l'iscrizione online

iscriviti con modulo

iscrizione telefonica

Presentazione

Programma

Relatori

Sedi e Orari

Sconti e Condizioni

Contatti

Programma

CALENDARIO SEDE DI BOLOGNA

I INCONTRO - Contratti internazionali in generale: condizioni generali di contratto, clausole ricorrenti nei contratti internazionali, contratto di compravendita. La scelta o l'individuazione della legge applicabile

Relatore: avv. M. Massironi - Bologna 14 giugno 2014

Questioni:

La nozione di contratto internazionale; le tecniche di redazione, le trattative, la conclusione; l'uso di condizioni generali e la c.d. battle of the forms; il contenuto più ricorrente ed in particolare: il ruolo del preambolo; le clausole di interpretazione; le clausole penali; le clausole di hardship e force majeure; la cessazione del contratto e la legge applicabile al contratto

II INCONTRO - Risoluzione delle controversie transnazionali avanti il giudice interno

Relatore: avv. M. Alessandri - Bologna 21 giugno 2014

Questioni:

Il Regolamento (CE) n. 44/2001. Le Convenzioni di Bruxelles e di Lugano; La legge n. 218/1995. Vendita internazionale e giurisdizione. Tecniche di redazione delle clausole di scelta del foro competente. Conciliazione, mediazione e arbitrato quali metodi di risoluzione delle controversie alternative alla giurisdizione ordinaria. Casi pratici

II INCONTRO - I contratti di agenzia, distribuzione e franchising internazionale

Relatore: avv. E. Baroni - Bologna 28 giugno 2014

CALENDARIO SEDE DI MILANO

I INCONTRO - Risoluzione delle controversie transnazionali avanti il giudice interno

Relatore: avv. M. Alessandri - Milano 30 maggio 2014 (14.00-19.00)

Questioni:

Il Regolamento (CE) n. 44/2001. Le Convenzioni di Bruxelles e di Lugano; La legge n. 218/1995. Vendita internazionale e giurisdizione. Tecniche di redazione delle clausole di scelta del foro competente. Conciliazione, mediazione e arbitrato quali metodi di risoluzione delle controversie alternative alla giurisdizione ordinaria. Casi pratici

II INCONTRO - Le joint ventures; contratti di licenza e trasferimento di tecnologia

Relatore: prof. Avv. M. C. Malaguti - Milano 6 giugno 2014 (14.00-19.00)

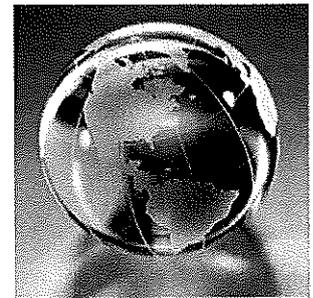
Questioni:

Le logiche degli schemi contrattuali che disciplinano rapporti di collaborazione tra imprenditori: dal trasferimento di tecnologia alle imprese comuni

A) joint ventures: strutturazione degli accordi ed analisi di testi contrattuali e specifiche clausole; controllo; diritto della concorrenza; possibili limiti di natura regolamentare per joint ventures in ordinamenti stranieri

B) Contratti di licenza e trasferimento di tecnologia: redazione delle diverse fattispecie contrattuali e specifiche clausole; tutela della proprietà intellettuale; diritto della concorrenza

III INCONTRO - I contratti di agenzia,



Invia al tuo amico

Suggerisci un corso

- Seminari

Q Ricerca per materia:

Diritto Processuale Civile
Diritto Civile
Diritto del Lavoro
Diritto Commerciale
Diritto Societario
Diritto Bancario
Diritto Tributario
Diritto Fallimentare
Diritto Penale

Q Ricerca per Sedi

Arezzo
Bari
Bologna
Cagliari
Catania
Genova
Firenze
Milano
Napoli
Padova
Roma
Salerno
Trento
Treviso
Verona

LINEA DIRETTA
0572-386473

E-MAIL
FORMAZIONE@ALTALEX.COM

Questioni:

il contratto di agenzia con elementi di estraneità; il contratto di agenzia nell'ambito della UE e nell'ambito internazionale; analisi comparata delle normative di Francia, Regno Unito, Germania, Spagna, Russia e Stati Uniti, con particolare riferimento all'indennità di mancato preavviso, di cessazione del rapporto, ecc.. Il contratto di distribuzione internazionale. Il contratto di franchising internazionale. Le tecniche di redazione delle clausole più ricorrenti

IV INCONTRO - Le joint ventures; contratti di licenza e trasferimento di tecnologia

Relatore: *prof. Avv. M. C. Malaguti - Bologna 5 luglio 2014*

Questioni:

Le logiche degli schemi contrattuali che disciplinano rapporti di collaborazione tra imprenditori: dal trasferimento di tecnologia alle imprese comuni

A) joint ventures: strutturazione degli accordi ed analisi di testi contrattuali e specifiche clausole; controllo; diritto della concorrenza; possibili limiti di natura regolamentare per joint ventures in ordinamenti stranieri

B) Contratti di licenza e trasferimento di tecnologia: redazione delle diverse fattispecie contrattuali e specifiche clausole; tutela della proprietà intellettuale; diritto della concorrenza

V INCONTRO - Inglese giuridico

Relatore: *Patrick O'Malley Esq. - Bologna 12 luglio 2014*

Questioni:

Introduzione ai punti chiave dell'inglese giuridico (Legal English). Breve panorama dei sistemi della Common Law/sistemi giuridici anglo-americani. Consigli utili chiavi per evitare le trappole più comuni durante la redazione di contratti in inglese. Clausole contrattualistiche "Boilerplate" (clausole comuni). Capacità di redigere in "Plain English": introduzione al movimento e principi di base. Presentazione di certi principi generali del diritto contrattuale anglo-americani. Consigli sulla preparazione dei Joint Ventures internazionali e gli aspetti "cross cultural" delle trattative internazionali. Esercizio di gruppo su un'ipotetica situazione per un contratto cross border

distribuzione e franchising internazionale

Relatore: *avv. E. Baroni - Milano 13 giugno 2014*

Questioni:

il contratto di agenzia con elementi di estraneità; il contratto di agenzia nell'ambito della UE e nell'ambito internazionale; analisi comparata delle normative di Francia, Regno Unito, Germania, Spagna, Russia e Stati Uniti, con particolare riferimento all'indennità di mancato preavviso, di cessazione del rapporto, ecc.. Il contratto di distribuzione internazionale. Il contratto di franchising internazionale. Le tecniche di redazione delle clausole più ricorrenti

IV INCONTRO - Contratti internazionali in generale: condizioni generali di contratto, clausole ricorrenti nei contratti internazionali, contratto di compravendita. La scelta o l'individuazione della legge applicabile

(Relatore: *avv. M. Massironi - Milano 20 giugno 2014 (14.00-19.00)*)

Questioni:

La nozione di contratto internazionale; le tecniche di redazione, le trattative, la conclusione; l'uso di condizioni generali e la c.d. battle of the forms; il contenuto più ricorrente ed in particolare: il ruolo del preambolo; le clausole di interpretazione; le clausole penali; le clausole di hardship e force majeure; la cessazione del contratto e la legge applicabile al contratto

V INCONTRO - Inglese giuridico

Relatore: *Patrick O'Malley Esq. - Milano 27 giugno 2014*

Questioni:

Introduzione ai punti chiave dell'inglese giuridico (Legal English). Breve panorama dei sistemi della Common Law/sistemi giuridici anglo-americani. Consigli utili chiavi per evitare le trappole più comuni durante la redazione di contratti in inglese. Clausole contrattualistiche "Boilerplate" (clausole comuni). Capacità di redigere in "Plain English": introduzione al movimento e principi di base. Presentazione di certi principi generali del diritto contrattuale anglo-americani. Consigli sulla preparazione dei Joint Ventures internazionali e gli aspetti "cross cultural" delle trattative internazionali. Esercizio di gruppo su un'ipotetica situazione per un contratto cross border