

Formazione  
**LINEA DIRETTA**  
**0572-386473**  
 E-MAIL  
**FORMAZIONE@ALTALEX.COM**

**Sconti e agevolazioni**

- Sconto 10%** per iscrizioni anticipate
- Sconti di gruppo:**
  - 2 partecipanti: 15%
  - 3 partecipanti: 20%
  - 4 o più partecipanti: 25%
- Sconto 20%** per gli Under 30

**Possibilità di finanziamento**

**Master finanziabile** con fondi interprofessionali per dipendenti di aziende e studi

Il mio carrello  
 Non hai articoli nel carrello.

- Ricerca per materia:
- Diritto delle Assicurazioni
  - Circolazione Stradale
  - Diritto Civile
  - Diritto Commerciale
  - Diritto di Famiglia
  - Diritto Fallimentare
  - Diritto del Lavoro
  - Diritto Penale
  - Diritto Processuale Civile
  - Diritto Tributario
  - Master

- Ricerca per Tipo
- Seminari
  - Mediazione Professionale
  - Esame Avvocato
  - Collaboratori di studio
  - Concorsi
  - Master
  - Diritto di famiglia
  - Diritto del lavoro
  - Contratti d'impresa
  - Diritto dello sport
  - Diritto dell'energia
  - Diritto d'autore
  - Diritto dello spettacolo
  - Contrattualistica internazionale
  - Diritto alimentare
  - Diritto dei consumatori
  - Diritto fallimentare
  - Diritto immobiliare e real estate
  - Diritto bancario e finanziario
  - Diritto delle successioni
  - Diritto societario
  - Diritto della circolazione stradale
  - Diritto della moda
  - Diritto della proprietà industriale
  - Diritto dei trasporti
  - Diritto Processuale Minorile

- Ricerca per Sedi
- Ancona
  - Bologna
  - Catania
  - Firenze
  - Massa
  - Milano

Promozioni

Calendario Corsi

Corsi In House

Contatti

**MASTER BREVE IN CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE**

**PADOVA 9 novembre - 7 dicembre 2012**  
**ROMA 16 novembre - 14 dicembre 2012**

5 incontri, 25 ore in aula

Formazione continua avvocati: accreditato 24 ore CNF

**C 640,00 +iva**

**Sconti di gruppo:**  
 2 partecipanti a **C 544,00 (+iva)** ciascuno  
 3 partecipanti a **C 512,00 (+iva)** ciascuno  
 4 partecipanti a **C 480,00 (+iva)** ciascuno

**Sedi per questo corso:**

Iscriviti al corso di Roma  
**C 640,00+iva** Partecipanti

Iscriviti al corso di Padova  
**C 640,00+iva** Partecipanti

**CONTINUA CON L'ISCRIZIONE**

- Presentazione | **Programma** | Relatori | Sedi e Orari | Sconti e Condizioni | Contatti

**Programma**

**I INCONTRO - Contratti internazionali in generale: condizioni generali di contratto, clausole ricorrenti nei contratti internazionali, contratto di compravendita. La scelta o l'individuazione della legge applicabile - Relatore: avv. Michele Massironi**  
**Padova 9 novembre 2012**  
**Roma 16 novembre 2012**

Questioni:  
 La nozione di contratto internazionale; le tecniche di redazione, le trattative, la conclusione; l'uso di condizioni generali e la c.d. battle of the forms; il contenuto più ricorrente ed in particolare: il ruolo del preambolo; le clausole di interpretazione; le clausole penali; le clausole di hardship e force majeure; la cessazione del contratto e la legge applicabile al contratto

**II INCONTRO - I contratti di agenzia, distribuzione e franchising internazionale - Relatore: avv. Elena Baroni**  
**Padova 16 novembre 2012**  
**Roma 23 novembre 2012**

Questioni:  
 Il contratto di agenzia con elementi di estraneità; il contratto di agenzia nell'ambito della UE e nell'ambito internazionale; analisi comparata delle normative di Francia, Regno Unito, Germania, Spagna, Russia e Stati Uniti, con particolare riferimento all'indennità di mancato preavviso, di cessazione del rapporto, ecc. Il contratto di distribuzione internazionale. Il contratto di franchising internazionale. Le tecniche di redazione delle clausole più ricorrenti

**III INCONTRO - Risoluzione delle controversie transnazionali avanti il giudice interno - Relatore: avv. Maura Alessandri**  
**Padova 23 novembre 2012**  
**Roma 30 novembre 2012**

Questioni:  
 Il Regolamento (CE) n. 44/2001. Le Convenzioni di Bruxelles e di Lugano; La legge n. 218/1995. Vendita internazionale e giurisdizione. Tecniche di redazione delle clausole di scelta del foro competente. Conciliazione, mediazione e arbitrato quali metodi di risoluzione delle controversie alternativi alla giurisdizione ordinaria. Casi pratici

**IV INCONTRO - Le joint ventures; contratti di licenza e trasferimento di tecnologia - Relatore: prof. Avv. Maria Chiara Malaguti**  
**Padova 30 novembre 2012**  
**Roma 7 dicembre 2012**

Questioni:  
 Le logiche degli schemi contrattuali che disciplinano rapporti di collaborazione tra imprenditori: dal trasferimento di tecnologia alle imprese comuni  
 A) joint ventures: strutturazione degli accordi ed analisi di testi contrattuali e specifiche clausole; controllo; diritto della concorrenza; possibili limiti di natura regolamentare per joint ventures in ordinamenti stranieri  
 B) Contratti di licenza e trasferimento di tecnologia: redazione delle diverse fattispecie contrattuali e specifiche clausole; tutela della proprietà intellettuale; diritto della concorrenza

