

SEMINARIO ICC ITALIA

LA VENDITA INTERNAZIONALE DI MACCHINARI

ICC Italia Via Barnaba Oriani, 34

Roma, 9 ottobre 2014 ore 10.00 - 17.00 L'export di macchinari e impianti industriali è uno degli elementi portanti dell'economia del nostro paese, e una delle eccellenze del *made in ltaly*.

Tra gli strumenti contrattuali disponibili per gli imprenditori italiani che operano sui mercati esteri vanno annoverati il contratto-tipo ICC ("Model International Sale Contract - Manufactured Goods)", e le condizioni generali predisposte da Orgalime, la Federazione che rappresenta 34 associazioni delle aziende della meccanica,

elettromeccanica, elettronica e degli articoli in metallo di 22 Paesi europei.

Spesso la fornitura si inserisce in un contratto dal contenuto più ampio, che si estende alla realizzazione e al montaggio di linee di produzione ed impianti industriali.

OBIETTIVO

Si tratta dei contratti cd. EPC (engineering procurement construction) e turnkey (ossia "chiavi in mano"), tra i quali spiccano il modello di contratto ICC, ed i contratti-tipo FIDIC e Orgalime SE (Supply/ Erection).

L'esecuzione di tali contratti è spesso caratterizzata da ritardi, variazioni in corso d'opera, richieste di estensione dei termini e di applicazione di penali; sorgono inoltre con frequenza delicate questioni interpretative legate al richiamo che le parti fanno alle loro condizioni generali di acquisito o vendita, e alla necessità di valutare quale sia la disciplina in concreto applicabile.

I due seminari che la Camera di Commercio Internazionale dedica all'argomento si incentreranno sul raffronto degli strumenti contrattuali più diffusi, sulle tecniche di redazione di contratto e sui recenti e più interessanti sviluppi della giurisprudenza in materia.

Verrà privilegiato, come di consueto, un taglio pratico, con un confronto di esperienze tra relatori e uditorio, con l'intervento di legali *in-house* di alcune delle più importanti realtà imprenditoriali del nostro paese.



Tecniche di redazione e negoziazione del contratto di vendita internazionale:

- Efficacia e requisiti di validità delle condizioni generali
- La legge applicabile al contratto
- Sistemi di risoluzione del contenzioso

Contratti-tipo del settore

- Orgalime S 2012 e S 2000
- Modello di contratto ICC
- Modelli OEM

Termini di resa e Incoterms® 2010

Vendita con riserva di proprietà e clausole elaborate dalla prassi contrattuale

Gestione del rischio e copertura assicurativa della merce

Garanzia per vizi

Analisi delle più diffuse clausole in materia di garanzia e danno da prodotto

Criteri di risarcimento del danno (Paesi BRICS, sistemi di common law)

I punitive damages

Docenti:

Claudio PERRELLA - Avvocato, Partner Studio LS Lexjus Sinacta - Avvocati e Commercialisti

Federica TOGNONI - Legal Department, Tesmec SpA

PROGRAMMA





DATI PARTECIPANTE				SCHEDA		
Nome	Co	ognome	•••••			
Carica	Az	enda		ISCRIZIO	ONE	
DATI FATTURAZ	IONE					
Nome e Cognome						
Ragione Sociale				La quota comprende le Pubbl. ICC n. 738 M o	odello ICC di	
P. Iva / C.F				Contratto di Vendita Internazionale, n. 715 Incoterms [®] 2010 il materiale didattico e il quick lunch.		
Indirizzo		Cap /Città	Prov	Per i Soci ICC Italia e AIA è previsto uno scon	to del 20%.	
Tel	Fax	e-mail		Per iscrizioni multiple della stessa azienda è previsto uno sconto del 10% sulla quota a partire dal secondo partecipante.		
☐ ASSOCIATI ICC ITALIA				Il pagamento della quota di iscrizione dovrà essere effettuato tramite bonifico bancario intestato: Camera di Commercio Internazionale IT 18A 03069 05077 003815410296		
□ ASSOCIATI AIA						
QUOTE DI PARTECIPAZIONE				Il numero è limitato a 35 partecipanti. I nominativi dei partecipanti possono essere sostituiti in qualsiasi momento.		
☐ Seminario 9 ottobre 2014 - € 350 + IVA 22%						
☐ Seminario 30 ottobre 2014 - € 350 + IVA 22%				In caso di rinuncia pervenuta oltre i 10 gg precedenti la data dell'evento la quota sarà rimborsata al 100%, tra i 10 e i 6 gg precedenti la data dell'evento la quota sarà rimborsata al 50% mentre nei 5 gg precedenti la data dell'evento o in caso di mancata partecipazione la quota non sarà rimborsata.		
☐ Seminario 9 ottobre 2014 + Seminario 30 ottobre 2014 - € 600 + IVA 22%						
Firma	••••••			Informativa ai sensi D.Lgs. Del 30 giugno 2003 n.196 Ai sensi dell'art. 13 del D. Lgs. del 30 qiugno 2003 n. 196, del Codice ir	n materia del trattamento dei dati	
Per la partecipazione si prega di compilare e sottoscrivere la scheda in tutte le sue parti ed inviarla a icc@iccitalia.org - eventi@iccitalia.org - fax: 06.4882677				personali, si comunica che i dati inseriti nella presente scheda di iscrizione saranno trattati nel rispetto delle condizioni e limiti posti dall'art. 11 del decreto citato per tutti gli adempimenti connessi all'iscrizio- ne al seminario e future comunicazioni inerenti eventi formativi ICC		
Per maggiori informazioni contattare la Segreteria ICC Italia ai numeri 06 42034320/21				Firma	Data	